

ABBYY Ortaklık Programı

Ülke: Türkiye

Uygulanacak ABBYY Masaüstü ürünleri:

- ABBYY FineReader
- ABBYY PDF Transformer
- ABBYY Lingvo

Uyarı: Bu belgede ifade edilmiş yükümlülükler ve avantajlar, ABBYY Ukrayna ile Ortakları arasındaki mevcut anlaşmaları değiştirmez. Bu Ortaklık Programı, ABBYY Ukrayna ile Ortakları arasındaki ticari ilişkileri geliştirmeyi amaçlamaktadır. İşbu Ortaklık Programı yalnızca ABBYY masaüstü ürünlerini kapsamaktadır. ABBYY Kurumsal ve Teknoloji ürünleri (veri yakalama, yazılım geliştirme kitleri (SDK)) bu Programa dâhil değiller.

Tanımlanan Ortaklık Programı Türkiye’de 1 Ocak 2011 tarihinden itibaren faaliyete geçer.

Giriş

ABBYY, 90’lı yılların sonlarından itibaren Orta ve Doğu Avrupa piyasasında varlığını sürdürmektedir ve onun masaüstü OCR (optik karakter tanıma) ürünleri bu ülkelerde iyi tanınır. 200’ü aşan bilişim ödülleri, uluslararası pazarlara tanıtıldığından beri ABBYY FineReader’ın ulaştığı başarısının göstergesidir. ABBYY’nin Ortaklarıyla birlikte gösterdiği pazarlama çabaları, ABBYY FineReader’ı Orta ve Doğu Avrupa’daki birçok ülkede 1 numaralı OCR ürünü olarak nitelendirmesini sağladı.

ABBYY ürünleri ve teknolojileri 20 senedir geliştirilmekte olup bilişim endüstrisinin beğenisini toplamış ve dünya çapında milyonlarca kullanıcı tarafından takdir edilmiştir. Masaüstü ürünlerinin dağıtım ve satış alanında ABBYY ile ortak olurken, bilişim alanındaki ticaret şirketleri, kullanıcıların, iş verimliliğini arttırmak ve rutin işlemlerden kurtulmak için iş ve ofis otomasyonundaki sürekli büyüyen ihtiyaçlarını karşılamaya olanak sunan, modern, talep edilen ve rekabetçi ürünleri tekliflerine dâhil etmiş oluyorlar.

ABBYY’nin başarısı, ayrılmaz bir biçimde ortaklarının başarısına bağlıdır. Uluslararası pazarlarda çalışırken, ABBYY, ortaklarıyla olan ilişkilerini faaliyetinin kilit yönlerinden biri olarak görür ve ABBYY ürünlerinin dağıtımını ve satışını olabildiğince pürüzsüz ve verimli gerçekleştirmeleri için ortaklarına satış ve pazarlama desteğini sağlar. ABBYY’nin amacı: kurulmuş güçlü ortaklık üzerinden ABBYY markalarını güçlendirmek ve ABBYY ürünleri ve hizmetleri için pazarı genişletmek. Ortaklarımızla birlikte hareketli, büyüyen pazarlar için gerekli olan ürünleri, desteği ve iletişim araçlarını sunabiliriz. Verimlilikten ayrı olarak, ortaklarımızın bizimle olan iş birliğinden memnuniyeti de bizim için önemlidir. Böylece ortaklarımız, her zaman görüşmeye, yardım etmeye ve şüpheli veya standart dışı durumlara

çözüm bulmaya hazır olan, açık görüşlü, profesyonel uzmanlardan oluşan bir ekibi her zaman burada - ABBYY'de bulabilirler.

Ortaklık Programı

ABBYY Yetkili Ortağı konumu, ortak olan şirketlere ABBYY ürünlerinin verimli satışlarının hızlı geliştirilmesi için en geniş imkânlarını sağlıyor. Verimli dağıtım ve satışların gelişimi için ABBYY Ortaklarıyla en sıkı iş birliğine kendini adanmıştır. Ortaklarımızla birlikte biz:

- ABBYY ürünlerini müşterilere kolayca erişilebilir yapabiliriz
- Yüksek kalitede ve zamanlı satış öncesi ve satış hizmetleri sağlayabiliriz
- Satış stratejilerini paylaşabilir ve uygulayabiliriz
- Ürünlerimiz hakkında yüksek düzeyde bilgi sağlayabiliriz

ABBYY Ortaklık Programı, ABBYY masaüstü ürünlerini ve ilgili hizmetlerini başarılı bir şekilde geliştirmek ve pazarlamak için gerekli araçları ve şartları sağlamak amacıyla geliştirilmiştir. Ortaklar, işlerinin büyümesine yardımcı olan ABBYY'nin kaynaklarından, tecrübesinden ve uzmanlığından yararlanıyorlar. ABBYY'nin niyeti – ortaklarına indirimlerden öteye uzanan yönlerde de yardım sağlamaktır. ABBYY Ortağı olmanın avantajları:

- ABBYY marka güvenilirliğini kullanma ve ondan yararlanma
- Hızla büyüyen pazardan geliri ve kâr marjları yükseltme
- Yeni pazarlara girerek ve daha büyük ticaret fırsatları yaratarak satış tekliflerinizi genişletme
- Ortak satışlar ve pazarlama girişimleri
- ABBYY'nin en son yazılım ve pazarlama materyallerine erişim
- Kapsamlı satış öncesi, satış ve teknik destekten yararlanma
- Müşteri ülkesinde bulunan Yetkili Ortakların iletişim bilgileri hakkında potansiyel müşterileri imtiyazlı bilgilendirme

ABBYY, üst düzeyde profesyonel, eğitilmiş ve sorumlu ortaklar topluluğunu kurmaktadır. Açıklığı, karşılıklı sorumluluğu, bilgi ve tecrübe paylaşımı olan bir topluluk olmanın, o topluluğun her bir bireyin başarısının kilit noktası olduğuna gerçekten inanıyoruz.

ABBYY ürünlerinin ileri teknoloji ve yenilikçi olduğunu dikkate alarak, böyle ürünlerin satışı ve pazarlaması için çaba gerekeceğinin farkındayız ve ortaklarımıza destek sağlamak amacıyla, indirim üzerine dayalı Programımıza katılmalarını arz ediyoruz.

Ortaklarımıza ABBYY Yetkili Satıcısı statüsünü sunuyoruz:

ABBY **AUTHORIZED** **RESELLER**

Aşağıdakiler ABBYY Yetkili Satıcısı olmanın avantajlarıdır:

- ABBYY reklamlarında iletişim bilgilerinin tercih edilir dizini; www.ABBYY.com.tr sitesindeki ABBYY Ortak Bulucuda yer alma
- ABBYY Yetkili Satıcısı logosunu kullanma hakkı
- **Yeni!** ABBYY masaüstü ürünlerinin kurumsal toplu lisanslarını satma hakkı
- Büyük kamu ihaleleri için üst düzey satış öncesi desteği: yetki belgeleri, özellikler ve lisanslama hakkında danışmanlık, proje koruma vb.
- ABBYY ürünlerinin yüksek kalitesini sağlamak için satış öncesi ve satışların şirket yöneticileri tarafından yapılması, ürünlere satılık olmayan eklenti lisansların gerekli sayıda sağlanması
- **Yeni!** Satıcının ABBYY ürünlerinden elde ettiği cirosunun % 10'una kadar varan pazarlama kaynağı temin etme imkânı
- **Yeni!** Teklif edilen perakende fiyatının % 10'una eşit indirim miktarı şeklinde verilen daha yüksek kâr marjı

ABBY Yetkili Satıcısı olabilmek için, Ortak Sertifikasyon Sınavını¹ geçmek zorunda ve ABBYY masaüstü ürünlerinin eğitim ve tanıtım amaçlı "Satılık Değildir" lisanslarının standart paketini satın almak zorundadır.

ABBY Yetkili Satıcısı statüsünü sürdürmek için, Ortak en az bir Sertifikalı Uzman (Sertifikasyon Sınavını geçmiş kimse) bulundurmak zorundadır. Sertifikasyon Sınavını başarılı bir şekilde geçtikten sonra, uzmanın sertifikasyonu bir yıl boyunca geçerlidir.

¹ABBY ürünlerini düzenli olarak satan mevcut satıcılar, ABBYY Yetkili Satıcısı statüsü için 30.06.2011 tarihine kadar Sertifikasyon Sınavına girmeden müracaat edebilirler.

ABBYY ortağı nasıl olunur

ABBYY'nin Türkiye'deki ortağı olmak için lütfen www.ABBYY.com.tr sitesindeki ABBYY Ortak Bulucuda yer alan bayilerimizin biriyle veya dođrudan ABBYY Ukrayna personeliyle irtibata geçiniz:

ABBYY Ukrayna

10/14 Radişeva Cad., 03 680 Kiev, Ukrayna;

www.abbyy.com (İngilizce olarak)

e-posta: abbyydesktop@abbyy.ua

tel.: +38 044 490 99 99

faks: +38 044 490 94 61

ABBYY Ukrayna; - Arnavutluk, Bosna Hersek, Bulgaristan, Hırvatistan, ek Cumhuriyeti, Macaristan, İsrail, Makedonya (Makedonya Eski Yugoslavya Cumhuriyeti), Moldova, Karadađ, Polonya, Romanya, Sırbistan, Slovakya, Slovenya, Türkiye ve Ukrayna - Orta ve Doğu Avrupa'nın 17 ülkesinde ABBYY rnlerinin satışı ve pazarlamasından sorumlu olan dünya çapındaki ABBYY ofislerinden bir tanesidir.